

БЕНЕФИЦИАР

журнал об экономических науках

Публикации для студентов, молодых ученых и научно-преподавательского состава на www.beneficiar-idp.ru

ISSN 2500-3798 Издательский дом "Плутон" idpluton.ru

Выпуск №35

КЕМЕРОВО 2019

25 февраля 2019 г.
ББК Ч 214(2Рос-4Ке)73я431
ISSN 2500-3798
УДК 378.001
Кемерово

Журнал выпускается ежемесячно, публикует статьи по экономическим наукам. Подробнее на www.beneficiar-idp.ru

За точность приведенных сведений и содержание данных, не подлежащих открытой публикации, несут ответственность авторы.

Редкол.:

П.И. Никитин - главный редактор, ответственный за выпуск.

Д.С. Лежнин - главный специалист центра кластерного развития ОАО «Кузбасский технопарк», ответственный за первичную модерацию, редактирование и рецензирование статей.

Л.Г. Шутько - кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики КузГТУ, ответственный за финальную модерацию и рецензирование статей.

Л. Л. Самородова - кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики КузГТУ, ответственный за финальную модерацию и рецензирование статей.

Е. Ю. Доценко - кандидат экономических наук, доцент кафедры политической экономики и истории экономической науки, Москва, Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, ответственный за финальную модерацию и рецензирование статей.

Н. В. Долбня - доктор экономических наук, профессор ВАК, профессор Кубанского социально-экономического института.

К. У. Джумабеков - кандидат экономических наук, доцент кафедры "Технологии и экология" Школы права и социальных наук АО "Университет "НАРХОЗ";

И. В. Арутюнян - кандидат технических наук, доцент, зав. кафедрой экономики, управления и информационных технологий, Университет Месроп Маштоц

О. П. Полесская - кандидат экономических наук, Брянский Государственный университет имени академика И.Г. Петровского (БГУ)

Н. С. Меркулова - кандидат экономических наук, ФГБОУ ВО Курский государственный университет, кафедра финансов, кредита и бухгалтерского учета

И. В. Синкевич - кандидат экономических наук, доцент кафедры "Экономические теории" Белорусского национального технического университета

М. У. Рахматова - кандидат экономических наук, доцент, Кыргызский Национальный Университет им. Ж. Баласагына

Садыралиев Жандаралы - кандидат экономических наук, и.о. доцента, Джалал-Абадский государственный университет

А.О. Сергеева - ответственный администратор[и др.];

Журнал об экономических науках «Бенефициар», входящий в состав «Издательского дома «Плутон», был создан с целью популяризации экономических наук. Мы рады приветствовать студентов, аспирантов, преподавателей и научных сотрудников. Надеемся подарить Вам множество полезной информации, вдохновить на новые научные исследования.

Издательский дом «Плутон» www.idpluton.ru e-mail: admin@idpluton.ru

Подписано в печать 25.02.2019 г.

Формат 14,8×21 1/4. | Усл. печ. л. 4.2. | Тираж 300.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку).

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.

Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам факт их публикации.

Редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами и организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

При использовании и заимствовании материалов ссылка обязательна

Оглавление

1. ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА РАБОТНИКОВ В ЭКОНОМИКЕ...3 Синкевич И.В.	3
2. МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ВСЕОБЩЕГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ ДОХОДОВ И ИМУЩЕСТВА.....8 Абдужабборов А.А.	8
3. КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....11 Гайдарбеков Х.К.	11
4. ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ.....15 Бабабекова Г.Б., Хамидова С.Я.	15
5. ДЕМОКРАТИЧЕСКОЕ ГОСУДАРСТВО: СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА.....17 Магомедов М.М.	17
6. РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА И ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УЗБЕКИСТАНЕ.....20 Бабабекова Г.Б., Базаров К.Т.	20
7. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....22 Овчарова Ю.А.	22
8. СТРАХОВОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН.....25 Мухтарова У.К., Касимова С.К.	25
9. ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ И НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....27 Шамхалова Х.М.	27
10. СУЩНОСТЬ КАМЕРАЛЬНЫХ ПРОВЕРОК И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ.....30 Муродуллаев Э.С.	30
11. ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СУБЪЕКТОВ.....30 Данияров К.Д., Байжанов С.Х.	30

Синкевич Ирина Валерьевна
Sinkevich Irina Valer'evna

доцент, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и право»
Белорусского национального технического университета
Республика Беларусь

УДК 331.225.4

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА РАБОТНИКОВ В ЭКОНОМИКЕ

FACTORS OF IMPROVEMENT OF THE EFFICIENCY OF EMPLOYEES IN THE ECONOMY

Аннотация: Статья посвящена анализу факторов повышения эффективности труда работников в экономике.

Abstract: The article analyzes the factors that affect the improvement of the efficiency of employees in the economy.

Ключевые слова: труд, оплата труда, регулируемая заработная плата.

Keywords: labour, labour payment, regulated wages.

Эффективность труда – динамичный показатель. Он имеет значение лишь в своем прогрессирующем изменении. Именно повышение эффективности труда является основным условием, обеспечивающим в масштабах страны экономический рост и развитие экономики. Уровень эффективности труда (его численное значение) зависит от множества причин самого разного характера, которые в научно-экономической литературе и хозяйственной практике принято называть факторами. Действие всех причин теснейшим образом взаимосвязано, и только для более полного и удобного исследования возможностей роста эффективности труда их рассматривают раздельно.

Измерение абсолютного уровня эффективности труда – это лишь первая ступень. Более сложная и трудоемкая работа заключается в оценке динамики изменения уровня эффективности труда и выявлении факторов и условий, резервов и ресурсов, влияющих на рост эффективности. Выявление резервов представляет собой достаточно серьезную и сложную задачу, требующую высокой компетентности специалистов, занимающихся этим делом. Сначала оцениваются возможности предприятия в повышении эффективности труда: рассматриваются факторы и условия ее роста. Под факторами роста эффективности труда понимаются причины, обуславливающие изменения ее уровня [2]. Под резервами роста эффективности труда на предприятии подразумеваются неиспользуемые еще реальные возможности экономии трудовых ресурсов [6].

Факторы эффективности труда – это объективные и субъективные причины, обуславливающие изменение этого показателя.

В практической деятельности все факторы находятся в тесном взаимодействии. Определение зависимости уровня эффективности труда от того или иного фактора позволяет не только вскрыть резервы развития, но и привязать их к ресурсной составляющей на конкретный период времени.

Кроме факторов, необходимо принимать во внимание и условия, в которых эти факторы работают. К ним можно отнести: природно-климатические условия, имеющие существенное значение для добывающих отраслей и сельского хозяйства; изменение политической ситуации; особенности налогово-бюджетной, денежно-кредитной и инвестиционной политики государства; форс-мажорные обстоятельства на финансовом рынке и прочие.

Факторы эффективности труда объединяются в следующие группы [4]:

I группа – факторы основного капитала. Их роль обусловлена качеством, уровнем развития и степенью использования инвестиций и долгосрочных материальных активов. Эти факторы связаны с механизацией и автоматизацией труда, внедрением прогрессивных технологий и соответственно использованием качественных и эффективных материалов. Но рост овеществленного труда не должен превышать прироста объема работы, достигнутого за счет влияния этих факторов. Однако практически трудно достаточно точно определить прирост объема работы, достигнутого только за счет увеличения основного капитала, так как любой вид деятельности тесно связан с основными фондами, их структурой и применяемыми технологиями.

II группа – социально-экономические факторы. Это состав и квалификация работников,

условия труда, здоровье нации, отношение персонала к труду и т.д. В этой группе особую роль играют состав персонала и качество труда. Причем вклад каждого индивидуума в общий совокупный труд неодинаков: одни в коллективе, всегда производят больше среднего значения, а другие – меньше среднего. Однако применяемые ныне коллективные методы расчета эффективности труда не учитывают этого. Эффективность труда отдельного работника зависит от его способностей, мастерства, знаний, возраста, состояния здоровья и ряда других причин. С позиции эффективности труда для работодателя важно найти «своего» работника, чья работоспособность и продуктивность труда потенциально выше средних значений. Такому отбору работников помогает оценка качества труда и система профотбора.

В этой группе факторов надо отметить и расходы страны на образование и здравоохранение, т.е. капиталовложения общества в социальную сферу. Не вызывает сомнений, что от уровня школьного и профессионального, в том числе высшего образования зависит профессиональная подготовка работников, а от состояния медицинского обслуживания населения – здоровье нации и каждого работника в отдельности. Полноценный состав и рациональная структура продуктов питания, наличие и доступность потребительских товаров, включая товары длительного пользования, уровень развития сферы услуг и жилищно-коммунального обслуживания – это необходимые составляющие качества жизни, которые позволяют быстро и своевременно восстанавливать работоспособность человека, влияют на его настроение и создают ощущение комфортности и надежности. К числу социально-экономических факторов необходимо также отнести и механизм перераспределения доходов общества между отдельными слоями населения.

III группа – организационные факторы. Они охватывают комплекс мер по общему управлению, организации труда и менеджменту персонала. С развитием экономики возрастает роль этой группы факторов. Понятие организации труда и управления включает выбор размеров и места расположения предприятия, кооперирование, специализацию и комбинирование как формы организации производства, схему, структуру и стиль управления предприятием, определение задач деятельности его подразделений. Особую группу составляют факторы, влияющие на взаимоотношения в коллективе и дисциплину труда. Это, во-первых, система ценностей работников и принципы взаимодействия, воздействующие на целевые установки персонала, поведение работников и микроклимат в коллективе; во-вторых, меры активизации работников; в-третьих, меры контроля за исполнением управленческих решений и исправлением ошибок и просчетов.

Действие указанных факторов эффективности труда обусловлено объективными, в том числе естественными и общественными, условиями деятельности. Среди них надо также отметить климатические условия и наличие природных богатств страны, ее общественное развитие, политическую жизнь и уровень благосостояния населения.

Также факторы эффективности труда разделяются еще следующим образом [4]:

1. Факторы роста живого и овеществленного труда. Такая дифференциация факторов связана с резервами интенсификации в рамках нормальной интенсивности труда и мерами повышения доли основного капитала.

2. факторы роста производительности труда, обусловленные временем действия. В этой группе различают: а) текущие факторы, связанные с организационно-техническими мерами, которые не требуют значительных инвестиций; б) перспективные факторы, связанные с коренным преобразованиями в технике и технологии. Действие последних рассчитано на длительный период времени (как правило, более одного года).

3. Факторы, обусловленные ролью и занимаемым местом в экономике: а) общеэкономические; б) межотраслевые и отраслевые; в) внутрифирменные; г) рабочего места. Действие общеэкономических факторов связано с общественным разделением труда, в том числе международным, наличием и использованием трудовых ресурсов, структуре производства. Межотраслевые и отраслевые факторы роста производительности труда связаны с особенностями организации производства – его специализацией, концентрацией и комбинированием, с межпроизводственной кооперацией. Факторы роста производительности труда на рабочем месте включают, прежде всего, комплекс мер по устранению потерь рабочего времени и более рациональному его использованию.

Все рассмотренные выше факторы эффективности труда должны исследоваться в ходе аналитической работы на предприятии для выявления их значимости и влияния на перспективу. Факторный анализ эффективности труда изучает показатели, оказавшие непосредственное влияние

на ее изменение. Например, можно изучить влияние доли работников, занятых в производстве, числа отработанных дней, продолжительности трудового дня и часовой производительности труда на изменение производительности труда работника за конкретный период. Расчет влияния данных факторов на изменение уровня среднегодовой выработки промышленно-производственного персонала производится способом абсолютных разниц.

Следующим шагом является определение резервов повышения эффективности труда. Взаимодействие факторов и резервов состоит в том, что если факторы представляют собой движущие силы, или причины изменения ее уровня, то использование резервов – это непосредственно процесс реализации действия тех или иных факторов. Степень использования резервов определяет уровень эффективности труда на данном предприятии. С целью повышения эффективности труда организуют работу по поиску и использованию резервов.

Резервы – это потенциальные, реальные возможности сокращения затрат труда на единицу продукции, а также потери рабочего времени и равноценные им по экономической сущности непроизводительные затраты труда [5].

К резервам улучшения использования живого труда (рабочей силы) относят резервы, связанные с вопросами организации и условий труда, структуры и расстановки кадров, создания организационных условий для бесперебойной работы, а также с обеспечением высокой материальной и моральной заинтересованности работников в результатах труда.

К резервам более эффективного использования овеществленного труда (основных и оборотных фондов) относятся резервы лучшего использования основных производственных фондов, как по мощности, так и по времени, а также резервы более экономного и полного использования сырья, материалов, комплектующих изделий, топлива, энергии и других оборотных фондов. Текущие резервы могут быть реализованы достаточно быстро без дополнительных капиталовложений и существенных изменений технологического процесса. Перспективные резервы требуют: значительного времени на подготовительные работы, перестройки производства, капитальных затрат, установки более современного оборудования. По признакам возможностей использования следует различать резервы запаса – неэффективно используемое оборудование по мощности или по сменности работы; изученные, но еще не используемые передовые методы труда, а также резервы потерь – брак продукции, перерасход топлива, потери рабочего времени [6].

По направлениям использования наряду с резервами снижения трудоемкости и улучшением использования рабочего времени существенное значение имеют резервы более рационального использования кадров предприятия. Это направление в первую очередь связано с совершенствованием организационной структуры – повышением эффективности управления персоналом при одновременном удешевлении схемы управления. Кроме того, большую роль играют резервы рациональной расстановки персонала с учетом опыта и квалификации, система отбора и развития кадров на предприятии, программы должностного роста сотрудников [6].

Пути роста эффективности труда – это основные направления, по которым может идти экономия затрат труда, т.е. пути снижения затрат живого труда. Источниками роста эффективности труда выступают конкретные виды труда, за счет которых обеспечивается экономия этих затрат труда.

Резервы роста эффективности труда могут быть народнохозяйственными, отраслевыми, внутрипроизводственными.

Народнохозяйственные резервы формируются в результате проведения организационно-технических мероприятий, например создание новых орудий и предметов труда, рациональное размещение производства и т.п.

Отраслевые резервы способствуют росту эффективности труда вследствие экономически обоснованного разделения труда, совершенствования технической базы и т.п.

Внутрипроизводственные резервы создаются при эффективном использовании на промышленных предприятиях орудий труда, рабочего времени, снижении затрат труда на производство единицы продукции (трудоемкости). По времени они различаются на текущие и перспективные.

Все внутрипроизводственные резервы роста эффективности труда целесообразно подразделить еще на два вида: трудообразующие и трудосберегающие. К числу трудообразующих резервов следует относить улучшение использования фонда рабочего времени и повышение интенсивности труда до уровня средней нормальной путем уплотнения рабочего времени. К числу

трудосберегающих резервов следует относить все резервы, связанные с сокращением трудоемкости производства продукции.

Внутрипроизводственные резервы по группе трудообразующих факторов, как правило, оцениваются по показателям использования рабочего дня и рабочего года.

Основные направления поиска резервов роста эффективности труда вытекают из расчета ее уровня, согласно которому добиться повышения производительности труда можно путем:

1. Увеличения выпуска продукции за счет более полного использования производственной мощности предприятия, так как при наращивании объемов производства увеличивается только переменная часть затрат рабочего времени, а постоянная остается без изменения. В результате, затраты времени на выпуск единицы продукции уменьшаются.

2. Сокращения затрат труда на производство продукции путем интенсификации производства, повышения качества продукции, внедрения комплексной механизации и автоматизации производства, более совершенной техники и технологии производства, сокращения потерь рабочего времени за счет улучшения организации производства, материально-технического снабжения и других факторов в соответствии с планом организационно-технических мероприятий.

При этом возможны следующие варианты соотношения изменения объема выпуска продукции и затрат труда, которые должны учитываться при выборе управленческой стратегии по обеспечению роста эффективности труда при существующих экономических условиях [1]:

- происходит увеличение объема выпуска продукции при снижении затрат труда на ее производство;

- объем продукции растет быстрее, чем затраты труда;

- объем продукции растет при неизменных затратах труда;

- объем продукции остается неизменным при снижении затрат труда;

- объем продукции снижается более медленными темпами, чем затраты труда.

Будучи сгруппированы по общности воздействия на уровень использования факторов, резервы определяют основные направления (пути) повышения эффективности труда. К их числу относят совершенствование техники и технологии производства, повышение культурно-технического уровня и квалификации кадров, совершенствование организации труда, производства и управления. Совершенствование организации труда, т.е. поиск соответствующих резервов и их реализация, идет на предприятиях по следующим основным направлениям:

- оптимизация форм разделения и кооперации труда;

- улучшение организации и обслуживания рабочих мест;

- рационализация передового опыта;

- улучшение подготовки и повышения квалификации кадров;

- применение прогрессивных методов нормирования труда и расширения его сферы;

- установление наиболее целесообразных форм материального стимулирования труда;

- улучшение условий труда;

- укрепление дисциплины труда.

Все эти и другие направления совершенствования организации труда универсальны – пригодны для предприятий любого уровня и формы собственности, для работников любой категории. Они должны осуществляться в тесной взаимосвязи и постоянно.

Итак, эффективность труда обуславливается его производительностью в их тесной взаимосвязи, что необходимо постоянно учитывать при определении факторов и резервов роста производительности труда. Повышение производительности труда – один из объективных экономических законов, присущих каждой общественно-экономической формации. Этот закон выражается в том, что благодаря развитию производительных сил общество сокращает общественно необходимые затраты труда на изготовление различных продуктов, предназначенных для личного или общественного потребления. По мере накопления людьми опыта, знаний, раскрытия законов природы, овладения ими и их использования происходит последовательное повышение производительности труда.

Рост производительности труда означает экономию овеществленного и живого труда и является одним из важнейших факторов повышения эффективности производства.

Для предприятий промышленности строительных материалов в настоящее время актуальны следующие перспективные факторы роста производительности труда [3]:

- организационные (стратегия работы с персоналом, система движения предметов труда,

система премирования и наказания, работа системы, а не отдельной личности, согласие человека с условиями организации труда);

- технические и технологические (автоматизация, организация системы машин, переход на новые технологии, новые технологические процессы);

- психологические и социальные (рост идейной работы, выявление общенациональных целей, снятие социальной напряженности, понимание человеком принципов роста своей зарплаты и создание возможностей для человека их достичь);

- научные (работа на аккумулировании опыта передовых стран, выявление перспективных идей для конкретного региона и страны, подготовка специалистов с широким кругозором по всей цепочке прохождения товара в строительной сфере, выявление перспективных материалов и технологий на местной сырьевой базе, изучение сырьевой базы и расширение ее использования, повторная переработка материалов, химизация процессов, переход от высокой материалоемкости к высокой добавленной стоимости, уменьшение давления на экологию высокой ренты полезных ископаемых). В последнее время все более актуальной для предприятий становится группа организационных факторов. Организационные факторы охватывают комплекс мер по организации труда и управлению, менеджменту персонала.

Большое значение, которое имеет рост эффективности труда работников для отдельных предприятий и всей экономики в целом, делает необходимым изучение всех факторов, влияющих на уровень эффективности труда, и вскрытие резервов её повышения.

Библиографический список:

1. Гелета И.В., Калининская Е.С., Кофанов А.А. Экономика организация (предприятия): учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. М.: Магистр, 2007. 303 с.

2. Зенькова И.В., Сарвари Р.Д. Производительность труда и основополагающие факторы ее роста // Экономическая теория в XXI веке: поиск эффективных механизмов хозяйствования: материалы Междунар. науч.-практ. конф. / Новополюцк: ПГУ, 2014. Ч. 2. С. 92.

3. Ивановский В.В. Перспективные факторы роста производительности труда на предприятиях промышленности строительных материалов // Труды БГТУ. 2014. № 7. С. 168–170.

4. Тюрина А.Д. Теория организации: консп. лекций. М.: Эксмо, 2008. 160 с.

5. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. М.: ИНФРА-М, 1999. 479 с.

6. Экономика труда: учеб.-метод. пособие // Информационные научно-образовательные ресурсы ГАГУ. 2019. URL: <http://e-lib.gasu.ru/eosobia/shvakova/> (дата обращения: 15.01.2019).

Абдужабборов Алихон Абдувахидович
Abdujabborov Alihon Abduvakhidovich

Банковская Финансовая Академия Республики Узбекистан

УДК 338.33

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ВСЕОБЩЕГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ ДОХОДОВ И ИМУЩЕСТВА

INTERNATIONAL EXPERIENCE OF UNIVERSAL DECLARATION OF INCOME AND PROPERTY

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы декларирования имущества, проанализирована зарубежная практика, а также их положительные и отрицательные моменты.

Abstract: The article deals with the issues of property declaration, analyzes foreign practice, as well as their positive and negative points.

Ключевые слова: декларация, налогоплательщик, доход, имущество.

Keywords: declaration, taxpayer, income, property.

Всеобщее декларирование как инструмент налогового контроля реальных доходов населения и противодействия теневой экономике применяется во многих странах мира, в т.ч. развитых. В частности, всеобщее декларирование введено в таких странах, как США, Германия, Франция, Швеция, Финляндия, Дания, Австралия, Чехия, Италия, Новая Зеландия, Сингапур, Швейцария, Чили.

Вместе с тем для оперативного удовлетворения потребностей государственного бюджета большинство из вышеназванных стран (за исключением Франции, Сингапура и Швейцарии) наряду с всеобщим декларированием применяют механизм удержания индивидуального подоходного налога у источника выплаты дохода, определяя в качестве налогового агента работодателей, осуществляющих выплату заработной платы.

При этом бюджеты развитых стран в основном формируются за счет налогов с физических лиц. В частности, поступления индивидуального подоходного налога в консолидированном бюджете составляют в США 60%, в Великобритании, Швейцарии, Швеции - по 40%, странах ОЭСР - в среднем 30%, а вместе с взносами на социальное страхование, взимаемыми с общей базы, как и подоходный налог, - 55%. Вместе с тем в международной практике преимущественно применяется прогрессивная шкала ставок индивидуального подоходного налога.

В основе налоговой системы США лежит принцип самообложения налогом, который требует от налогоплательщиков США (резидентов и нерезидентов) ежегодно заполнять и представлять налоговую декларацию, показывая в ней расчеты годового дохода и сумму исчисленного к уплате налога.

При этом декларирование имущества в США не требуется, поскольку налоговые органы США владеют данной информацией.

В рамках всеобщего декларирования американский налогоплательщик представляет во Внутреннюю налоговую службу одну из трех налоговых форм. Каждая из них содержит подробные инструкции по ее заполнению. Процесс заполнения любой налоговой формы начинается с проверки правильности информации, содержащейся на почтовой наклейке, присылаемой вместе со всеми остальными документами. На этой наклейке указаны имя, адрес и номер социального обеспечения. Если содержащаяся на наклейке информация верна, то она должна быть использована при отсылке всех необходимых документов в налоговые органы.

В целом в США выпускается ежегодно более 100 видов бесплатных брошюр, содержащих информацию по различным вопросам, связанным с декларацией налогов. Одна из таких брошюр содержит полный каталог бесплатных услуг. Инструкции по заполнению деклараций можно также получить по автоматизированной телефонной системе или по местному справочному телефону. Во многих библиотеках имеются видеоматериалы с инструкциями по заполнению налоговых форм.

При заполнении налоговой декларации необходимо определить статус налогоплательщика, т.е. наличие или отсутствие семьи, несовершеннолетних детей и т.п. Важно отметить, что супруги имеют выбор составлять совместную налоговую декларацию или две отдельные. Поскольку доходы

супругов могут значительно отличаться по величине и по способам получения, то и сумма подлежащих к выплате налогов может быть разной при различных способах подсчета (совместном или раздельном). Закон разрешает выбрать такой способ, при котором налоги будут меньше.

При представлении налоговых деклараций налогоплательщики имеют право претендовать на соответствующие налоговые вычеты. К таким вычетам относятся налоговые вычеты по заработанному доходу, расширенные налоговые вычеты по заработанному доходу, налоговые вычеты для целей здравоохранения, налоговые вычеты при наличии детей, иждивенцев, налоговые вычеты при наличии недееспособных детей, налоговые вычеты для людей преклонного возраста и инвалидов, налоговые вычеты для образования и налоговые вычеты по пенсионным сбережениям.

Обычно налоговые декларации представляются по почте, но для более быстрого получения результатов можно воспользоваться электронной обработкой документов. Процесс обработки занимает, как правило, не более трех недель.

Внутренняя налоговая служба несет полную ответственность за разглашение содержащихся в них сведений. Любой налогоплательщик имеет право узнать, как его информация будет использоваться и что может произойти, если он откажется ее предоставить. В то же время американское законодательство дает право Министерству юстиции в строго оговоренных в законе случаях затребовать налоговую информацию.

Служащие налоговых органов обязаны соблюдать интересы налогоплательщиков и четко разъяснять все имеющиеся права. Если они не делают этого, то есть все основания для подачи соответствующего протеста. Любой налогоплательщик имеет право иметь своего представителя (адвоката, специалиста по налогам или любое другое лицо), консультироваться с адвокатом и внешними консультантами, проводить соответствующие аудиозаписи бесед с представителями налоговых органов.

В соответствии с американскими законами, к проверке налоговых деклараций также могут быть привлечены независимые аудиторские службы. Проверяющие не вправе раскрывать результаты проверки налоговых деклараций общественности, а также правительственным органам. Налогоплательщики, чьи налоговые декларации были подвергнуты аудиту и при этом в них были неточности в определении налогооблагаемого дохода и, соответственно, исчислении подлежащего к уплате налога, могут обжаловать результаты аудита и обратиться в налоговый суд. После того как судом будет вынесено окончательное решение по спорному вопросу, налог будет либо уплачен, либо возмещен налогоплательщику в зависимости от этого решения.

В части сбора деклараций представляется целесообразным использование опыта США, где работа по приему и обработке деклараций сконцентрирована в едином Центре по приему и обработке деклараций (ЦОД), который входит в структуру налоговых органов США.

Основными функциями ЦОД являются:

- прием деклараций как на бумажных носителях, так и в электронном виде;
- обработка деклараций (считывание деклараций, представленных в электронном виде с магнитного носителя, сканирование и распознавание деклараций на бумажном носителе);
- сопоставление сведений, указанных в декларациях, с информацией о доходах, полученной от налоговых агентов, осуществивших выплату доходов физическим лицам;
- передача результатов обработки деклараций в территориальные налоговые органы для дальнейшего администрирования.

В пиковые периоды сдачи деклараций ЦОД привлекает труд сезонных работников, не являющихся сотрудниками налоговых органов.

Концентрация приема и обработки всех деклараций физических лиц в едином центре обработки деклараций в США позволяет достичь следующих преимуществ:

- обеспечение высокого технического оснащения ЦОД при общей экономии бюджетных средств;
- высокая квалификация персонала, работающего в ЦОД;
- качественная и оперативная обработка деклараций;
- единая методика проведения сопоставления доходов и имущества;
- применение единой системы управления рисками при проверке деклараций и направление в территориальные налоговые органы копий деклараций, по которым выявлены расхождения;

- обеспечение максимальных условий для сохранения налоговой тайны, поскольку декларации остаются на хранении в ЦОД.

Изучение зарубежного опыта декларирования доходов и имущества в нашей стране приведет к улучшению его проведения.

Библиографический список:

1. Афонина А.А. Проблемы современной налоговой системы РФ и пути её совершенствования// Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. - 2013. - № 13. - С. 261-265.

2. Баташева Ф.А. Проблемы современной налоговой системы РФ и предложения по ее совершенствованию// Молодой ученый. - 2015. - №17. - С. 436-438.

3. Глущенко Я.С., Егорова М.С. Проблемы налогообложения на современном этапе развития РФ// Молодой ученый. — 2015. — №11.4. — С. 72-74.

4. Масанова А.Н., Семенова Н.Н. Актуальные проблемы налогообложения в современных условиях// Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2010. - №21. - С. 214-219.

5. Любиченко А.С., Актуальные проблемы налогообложения доходов физических лиц и пути их решения в налоговой системе РФ// Экономика и социум. - 2016. - №3. - С. 314-320.

Гайдарбеков Хабиб Камилович
Gaidarbekov Khabib Kamilovich

Студент 1 курса направления «Налогообложение в сфере государственных финансов»
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,
г. Махачкала; E-mail: khabibg@mail.ru

УДК 336.22

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

CRIMINOLOGICAL ANALYSIS OF TAX CRIME AND WAYS OF SOLVING THEM

Аннотация: Обязанность по уплате налогов лежит на каждом из нас, ведь налоги составляют основной источник дохода государства. За счет средств, поступающих от налогоплательщиков, содержатся, государственные органы и вооруженные силы, государственное здравоохранение и выплачиваются пенсии. Именно поэтому, государственные фискальные органы стремятся обеспечить максимальные поступления в государственный бюджет. Но процесс перехода к рынку породил целый комплекс новых для экономики России проблем, связанных с кардинальным изменением характера взаимоотношений между налогоплательщиками и государством. В последние годы налоговые преступления стали одними из наиболее опасных и распространенных видов преступлений в сфере экономики, поскольку они посягают не только на фискальные публично-правовые интересы государства, но и на экономику страны в целом.¹

Таким образом, целью настоящей статьи является комплексное криминологическое изучение налоговой преступности, в частности в Республике Дагестан, недостатков и упущений в борьбе с налоговыми правонарушениями, а также выработка рекомендаций по совершенствованию деятельности по профилактике налоговой преступности.

Abstract: the Duty to pay taxes lies with each of us, because taxes are the main source of income of the state. At the expense of funds received from taxpayers, state bodies and the armed forces, public health and pensions are maintained. That is why the state fiscal authorities strive to ensure maximum revenues to the state budget. But the process of transition to the market has created a whole range of new problems for the Russian economy, associated with a radical change in the nature of the relationship between taxpayers and the state. In recent years, tax crimes have become one of the most dangerous and common types of crimes in the economic sphere, as they encroach not only on the fiscal public interests of the state, but also on the economy as a whole.

Thus, the purpose of this article is a comprehensive criminological study of tax crime, in particular in the Republic of Dagestan, shortcomings and omissions in the fight against tax offenses, as well as the development of recommendations for improving the prevention of tax crime.

Ключевые слова: налоги, налоговая преступность, налогоплательщики, налоговая полиция.

Keywords: taxes, tax crime, taxpayers, tax police.

История фискальных взаимоотношений между государством и потенциальным налогоплательщиком уходит корнями в глубокое прошлое. С давних времен правители и монархи, пытаясь пополнить государственную казну, вводили самые различные сборы и налоги. Система взимания государственных налогов зародилась вместе с государственностью. Государства росли и развивались, а параллельно с ними совершенствовалась система государственного налогообложения.

Переход от сугубо централизованного руководства народным хозяйством к рыночным отношениям потребовал от государства принципиально иных методов управления. Среди них важная роль отводится полному и своевременному взиманию налогов. Закономерно в этой связи и изменение налоговой политики государства. Сложившаяся в результате проведения реформы налоговая система, хотя и не лишена определенных недостатков, все же соответствует в целом современным экономическим условиям, учитывает многообразие существующих форм собственности и обеспечивает поступление налогов в государственный бюджет. Но все же в современных условиях обозначилась серьезная проблема, связанная с массовым уклонением налогоплательщиков от налогообложения. Нарушения налоговых обязательств выявляются у

¹ Смирнов Г. Налоговые преступления: пределы либерализации "ЭЖ-Юрист", 2011, N 46

каждого четвертого из проверяемых налогоплательщиков. По оценкам специалистов в бюджет не поступает от 30 до 50% причитающихся к уплате налогов.

В настоящее время в России 4,715 млн. предприятий, треть из которых не представляет отчетность и не платят налоги.² В результате государству наносится значительный материальный ущерб, подрывается его экономическая мощь, происходит сращивание новых экономических структур с криминальными элементами, растет преступность, поскольку значительная часть скрываемых доходов оседает в криминальном секторе экономики.

Анализ криминогенной ситуации в налоговой сфере Республики Дагестан и результатов оперативно-служебной деятельности Управления федеральной службы налоговой полиции Российской Федерации по Республике Дагестан (УФСНП РФ по РД) также свидетельствует о постоянном росте налоговых преступлений и правонарушений. Несмотря на некоторое повышение выявляемости преступлений в финансово-кредитной сфере, улучшение возмещаемости причиненного ущерба, криминогенная ситуация в отрасли продолжает оставаться напряженной. Большинство выявленных преступлений совершаются в таких отраслях, как производство и оборот алкогольной продукции, транспортировка, хранение и реализация нефтепродуктов, строительство.

Что касается форм и методов уклонения от уплаты налогов или совершения других экономических преступлений и правонарушений, то в основном они сводятся к занижению налогооблагаемой базы, путем неполного включения в прибыль всех полученных доходов, завышения себестоимости и затрат, списания на издержки производства необоснованных затрат, занятие предпринимательской деятельностью без соответствующих лицензий и разрешений, хотя обязанность иметь такие разрешения предусмотрена законом, а также приобретение, хранение и реализация немаркированной алкогольной продукции.

Следует обратить внимание и на важное обстоятельство, связанное с тем, что способы совершения налоговых преступлений постепенно принимают все более замаскированный характер и отличаются особой изощренностью. В настоящее время налоговая преступность приобретает транснациональный характер. Уклонение от уплаты налогов осуществляется по сложным схемам с использованием подставных и оффшорных фирм, банков, страховых компаний.

Касаясь причин уклонения от уплаты налогов, можно выделить среди них экономические, правовые, нравственные, политические, технические и организационного характера. Притом, немаловажную роль в вышеперечисленном списке играет несовершенство налогового и уголовного законодательства. Следует также учитывать и региональную специфику проявления этих причин в тех или иных субъектах Российской Федерации. В частности, при проведении профилактических мероприятий следует учитывать, что экономика и государственное управление Республикой Дагестан носит клановый характер. Крупный бизнес фактически принадлежит представителям власти и руководителям бывших государственных предприятий, которые покровительствуют ему и оберегают от многочисленных контролирующих проверок. Для республики, бюджет которой является на 90% дотационным, а большинство предприятий малого и среднего бизнеса едва «держится на плаву», действующие ставки налогов являются явно завышенными, не учитывающими реального социально-экономического положения республики.³

Таким образом, в качестве основных детерминантов налоговой преступности в Республике Дагестан можно отметить: дотационный характер экономики республики, отсутствие инвестиций, главным образом из-за нестабильной общественно-политической и социальной обстановки в республике и ее окружении, активизация религиозно-экстремистских течений, низкая заработная плата и один из самых низких уровней жизни населения в России, а также относительно невысокая раскрываемость таких налоговых преступлений в связи тем, что современное состояние налоговой преступности характеризуется повышенной латентностью.⁴

Ущерб, причиняемый государству преступными нарушениями налогового законодательства по сравнению с другими преступлениями в сфере экономической деятельности, в денежном выражении представляется наиболее существенным, поэтому требуется придание качественно

² Интервью: Государственная политика в части противодействия налоговой преступности получила новый импульс "Налоговый вестник", 2016, N 9

³ Тагиров А.Б. Криминологический анализ налоговой преступности и проблемы ее предупреждения (по материалам Республики Дагестан): дис. канд. юрид. наук. Махачкала, 2002

⁴ Белов Е.В., Харламова А.А. Налоговые преступления: уголовная ответственность, проблемы квалификации. Научно-практическое пособие. "Юриспруденция", 2016

нового импульса работе по пресечению экономических и налоговых преступлений, которые представляют реальную угрозу экономической безопасности республики, препятствуют притоку инвестиций в экономику.

В настоящее время в республике проводятся мероприятия, направленные на уменьшение криминогенной ситуации в налоговой сфере. Так постановлением Правительства Республики Дагестан от 22 декабря 2014 г. №659 была утверждена государственная программа РД «Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности в РД на 2015-2020 годы». Практическим результатом реализации данных программных мероприятий должно стать и поступление налоговых, таможенных и иных платежей в республиканский бюджет Республики Дагестан.⁵

Результаты данной программы дают о себе знать, так на пленарном заседании республиканского налогового форума, которое состоялось 15 ноября в Махачкале с участием руководителей министерств и ведомств, глав районов, а также представителей бизнес-сообщества региона руководитель Управления ФНС России по РД У.А. Джабраилов отметил, что за 9 месяцев 2016 года обеспечен рост поступлений по всем видам налогов, в том числе и за счет совершенствования механизмов налогового администрирования. По сравнению с аналогичным периодом 2015 года поступления в бюджетную систему России увеличились на 18,5 % или 3,533 млн. рублей (для сравнения - средний результат по аналогичному показателю среди субъектов в СКФО составил 13 %). Прирост поступлений налогов в федеральный бюджет достигнут на 37,1 % или 1,487 млн. рублей (СКФО – 33,7 %). По сравнению с аналогичным периодом прошлого года собираемость налогов увеличилась на 3,31 % и по состоянию на 1 октября 2016 года составила 99,61 %.

Но, не смотря на эти мероприятия, современное состояние налоговой преступности характеризуется все еще повышенной динамикой интенсивности и устойчивости развития. Поэтому, на мой взгляд, создание в республике дееспособных органов налоговой полиции - важная составляющая и одно из необходимых условий эффективной борьбы с налоговой преступностью. Так как, главная задача налогового контроля - обеспечение экономической безопасности государства, соответственно основными его методами должны быть прогноз, предупреждение, пресечение и восстановление, а уже затем - применение карательных санкций для общей и частной превенции возможных в будущем правонарушений.

Поскольку, как я уже и отмечал, среди причин распространения налоговой преступности выделяются экономические, политические, правовые, организационные, технические, нравственно-психологические факторы, то для борьбы с налоговой преступностью необходимо предусмотреть совокупность взаимосвязанных политических, экономических и социально-психологических мер, таких как:

-экономические (стимулирование легальной предпринимательской деятельности, сокращение объема неучтенной наличности, незаконно вывозимых за рубеж капиталов, увеличение налогового потенциала физических и юридических лиц, снижение уровня налогообложения, экономическое обоснование налогов сборов);

- политические (разграничение полномочий представительных органов власти Российской Федерации, субъектов и местного самоуправления в части установления и введения налогов и сборов);

- правовые (совершенствование налогового и уголовного законодательства);

-организационно-управленческие (координация действий контролирующих и правоохранительных органов и организация взаимодействия, международное сотрудничество контролирующих и правоохранительных органов)

-технические (совершенствование форм и методов налогового контроля, повышение квалификации руководителей организаций и бухгалтерских работников, техническое перевооружение налоговых органов, создание автоматизированных информационных систем по сбору налоговозначимой информации);

- культурно-воспитательные (активное использование СМИ и всех институтов гражданского общества для содействия осознанию гражданами страны опасности экономической преступности. Особое внимание необходимо уделить формированию массового правосознания через СМИ

⁵ Постановление Правительства Республики Дагестан от 22 декабря 2014 г. N 659 «Об утверждении Государственной программы Республики Дагестан "Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности в Республике Дагестан на 2015-2020 годы"»//СПС «Консультант Плюс»

(информирование населения о налоговом законодательстве и его применении через прессу, радио и телевидение, пропаганда налоговой дисциплины, налоговое консультирование, обучение основам налогообложения).⁶

Таким образом, налоговая преступность является разновидностью общественно опасных социально-правовых проявлений в экономике и политика государства должна быть направлена на уменьшение интенсивности, а в последующем вообще искоренения налоговой преступности в обществе.

Библиографический список:

1. Белов Е.В., Харламова А.А. Налоговые преступления: уголовная ответственность, проблемы квалификации. Научно-практическое пособие. "Юриспруденция", 2016
2. Ларичев В.Д., Жуковская И.В. Предупреждение преступлений в сфере экономической деятельности.// Безопасность бизнеса. 2015 N.4
3. Смирнов Г. Налоговые преступления: пределы либерализации "ЭЖ-Юрист", 2011, N 46
4. Тагиров А.Б. Криминологический анализ налоговой преступности и проблемы ее предупреждения (по материалам Республики Дагестан): дис. канд. юрид. наук. Махачкала, 2002
5. Справочно-правовая система «Консультант-Плюс»

⁶ Ларичев В.Д., Жуковская И.В. Предупреждение преступлений в сфере экономической деятельности.// Безопасность бизнеса. 2015 N.4

**Бабобекова Гулчехра Бахтиёровна
Хамидова Сулув Янгибаевна**

Ташкентский Государственный Экономический Университет, Узбекистан

**Bababekova Gulchehra Bakhtiyorovna
Khamidova Suluv Yakhshiboevna**
Tashkent State Economic University, Uzbekistan

УДК 330.33 (3.8.)

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY

Аннотация. В статье рассматривается инновационное развитие экономики в условиях глобализации, роль инвестиций и зарубежная практика финансирования инновационной деятельности.

Annotation. The article discusses the innovative development of the economy in the context of globalization, the role of investment and foreign practice of financing innovation.

Ключевые слова: инновация, инвестиция, модернизация, инновационная активность, инновационное предпринимательство.

Key words: innovation, investment, modernisation, innovative activity, innovative entrepreneurship.

Социально-экономическое развитие страны и структурные изменения в секторах экономики означают, что процессы модернизации, технического и технологического обновления экономики и ее ведущих отраслей, а также достижение играют важную роль в процессах диверсификации производства. С этой точки зрения важно изучить теоретические основы проводимых реформ, процессов модернизации и диверсификации производства. В условиях глобализации производства модернизация, техническое и технологическое обновление экономики и ведущих ее отраслей приведут к диверсификации производства в этих секторах, что в конечном итоге повысит конкурентоспособность страны, предприятий и продукции на внутреннем и внешнем рынках, занятость населения, уровень жизни и рост благосостояния. В приоритетных направлениях развития и либерализации экономики по пяти приоритетным направлениям развития Узбекистана в 2017-2021 гг. основное внимание уделяется повышению конкурентоспособности за счет углубления структурных преобразований, модернизации и диверсификации ведущих отраслей национальной экономики. Создание новых технологий и их использование в интересах социально-экономического развития государства будут определять роль и место страны в мировом сообществе, а также уровень национальной безопасности. В развитых странах 80-95% роста ВВП определяет область технологий, то есть инновационная экономика стабильно повышается в экономически развитых странах.

Сегодня реализуется государственная инновационная политика, направленная на развитие инноваций в развитых странах с большим опытом и достижениями в области инноваций. Он направлен на дальнейшую активизацию инновационной деятельности, создание необходимых условий для этого.

Меры осуществляемые по обеспечению быстрого социально-экономического развития страны и повышение ее эффективности и результативности с целью более полного удовлетворения потребностей общества состоят из трех этапов:

- разработка и совершенствование научно-концептуальной концепции развития инновационной деятельности. На этом этапе инновации и разработки на рынке инноваций, текущее состояние инновационного потенциала страны, текущие и возникающие требования к инновационной продукции, стратегия социально-экономического развития страны, состояние и возможности привлечения инвестиций для развития инноваций, а также степень и эффективность научно-технических инноваций проводится комплексный анализ и на этой основе создается концепция;

- определены и разработаны основные направления активной государственной поддержки инновационной деятельности;

- существуют практические шаги для эффективной реализации целей дальнейшего развития инновационной деятельности.

Инновационная политика состоит из краткосрочной и долгосрочной политики. Финансирование инновационной деятельности имеет решающее значение. Например финансирование всех разработок и инноваций в США выглядит следующим образом: 35% - федеральный бюджет (около 200 млрд. долларов США); 60% - за счет собственных средств производственных компаний; 5% - за счет правительств штатов, органов местного самоуправления, колледжей, университетов и частных фондов. Наиболее фундаментальные исследования в Соединенных Штатах проводятся университетами. Основная часть этих разработок финансируется федеральным правительством через систему грантов. Федеральное правительство не имеет центрального офиса управления научными исследованиями и осуществляет такую деятельность через подчиненные учреждения и компании. Коммерциализация результатов исследований и разработок (НИОКР) регулируется более чем 20 законами и указами Президента США, которые обеспечивают баланс общественных интересов как основных инвесторов частных компаний - потребителей, университетов и НИОКР. Опыт США в области инновационной деятельности показывает, что только 1/3 этих средств финансируется государством, а большинство основных поставщиков - это компании-производители, то есть субъекты предпринимательской деятельности. Это указывает на то, что, в первую очередь, преимущество свобода предпринимательства в США, преимущества развития и заинтересованности, а также защита государства поощряют и усиливают стремление к более высокой прибыли путем финансирования инновационной деятельности для частных инвесторов. В результате, как мы уже видели, вклад частных компаний в поддержание инновационной деятельности и приобретение инноваций и разработок остается неизменным. Практика США показывает, что реализация инновационной деятельности основана на инновационном процессе, включающем следующие этапы:

- теоретические и фундаментальные исследования;
- целевые исследования;
- маркетинг;
- разработка конкретного продукта или услуги;
- технический проект;
- бизнес-планирование и дополнительные маркетинговые исследования;
- модернизация и техническое перевооружение производственных мощностей для производства инновационной продукции (при необходимости);
- строительство новых зданий и сооружений (при необходимости);
- создание программ продаж для рынка передовых инноваций (новых продуктов и услуг);
- запуск инноваций серийным тиражом (производство новых продуктов, размещение новых услуг и т.д.);
- расширение услуг по продажам хотя бы до запланированного объема бизнес-плана;
- капитализация прибыли (восстановление, покрытие затрат на создание инновационного капитала).

В развитых странах накоплен богатый опыт инноваций, и его использование, что позволяет совершенствовать инвестиционную практику и разрабатывать меры по повышению эффективности инвестиций. В связи с этим мы видим, что инвестиционный климат в некоторых развитых странах достиг относительно высокого и стабильного уровня.

Крупные инвестиции, активное сотрудничество с международными финансовыми институтами в целях развития и постепенное расширение возможностей для иностранных инвесторов будут способствовать дальнейшему выявлению и достижению экономического роста в Узбекистане.

Библиографический список:

1. Стратегия действий по пяти приоритетам направлениям развития Узбекистана на 2017-2021 годы
2. Научно-методическая брошюра по изучению Государственной программы по реализации Стратегии действий по пяти приоритетам направлениям развития Республики Узбекистан на 2017-2021 годы в рамках «Года общения и интересов человека». Т. Издательство Духовности, 2017. с.
3. «Деловая среда в Узбекистане глазами представителей малого и среднего бизнеса». Отчет Международной Финансовой Корпорации по итогам 2013 г. - 21 с

Магомедов Максуд Магомедович
магистрант 2 курса юридического института Дагестанского государственного университета

Magomedov Maksud Magomedovich
2nd year undergraduate of the Law Institute of Dagestan State University

УДК 321

ДЕМОКРАТИЧЕСКОЕ ГОСУДАРСТВО: СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА

DEMOCRATIC STATE: SOCIAL ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF RUSSIAN SOCIETY

Аннотация: В данной статье предпринята попытка рассмотреть проблемы, связанные с различными аспектами развития социальной сферы в контексте строительства демократического государства в современной России, тенденции и направления развития.

Annotation: This article attempts to address the problems associated with various aspects of social development in the context of building a democratic state in modern Russia, trends and directions of development.

Ключевые слова: Демократическое государство, социальная сфера, социальная защита, образование, пенсионная реформа, здравоохранение.

Key words: Democratic state, social sphere, social protection, education, pension reform, healthcare.

Построение правового, демократического государства в РФ тесно взаимосвязаны с высокими стандартами социальной ответственности. Это позволяет охарактеризовать формирование демократического государства в Российской Федерации как орудие и средство социального компромисса по своему содержанию и как правовое государство по форме.

Статья 7 Конституции РФ объявляет Российскую Федерацию – социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека, что безусловно коррелируется с общепринятыми демократическим ценностями.

Во исполнение взятых на себя обязательств, главной задачей стоящей перед Россией, является разработка модели демократического социального государства, способного разрешить проблемы, связанные с успешностью политики государства в данной сфере.

Взяв на себя обязательства по социальной защите населения государство должно обеспечить как нормативно-правовую базу, так и финансирование принятых на себя обязательств.

Однако, современная модель экономики сложившаяся в стране ни в коей мере не отвечает поставленным целям. В этом главная проблема воплощения в жизнь концепции социального государства в России.

Не одно из взятых обязательств не выполняется во всех составляющих социальной политики: в здравоохранении, в образовании, в пенсионном обеспечении и др. Необходимо отметить, что социальная ситуация ухудшается с каждым годом, и никаких перспектив к изменению вектора развития состояния социальной сферы в ближайшей перспективе нет.

«Сложившийся уровень неравенства и неудовлетворенность базовой потребности общества в справедливости столь велики, – отмечает М.Г. Делягин, – что превратились в основной тормоз развития и выступают главным фактором подрыва легитимности власти и существующего порядка в обществе, по сути же это фактор эрозии общества как такового»¹.

В качестве базовой концепции развития был взят тезис об ограничении роли государства в экономической жизни и о социальной ответственности российского бизнеса. Последовательно проводится политика ограничения участия государства в решении социальных проблем граждан.

В.В. Путин, 8 июля 2000 года в обращении к Федеральному Собранию РФ отметил: «Политика всеобщего государственного патернализма сегодня экономически невозможна и политически нецелесообразна. Отказ от нее диктуется как необходимостью наиболее эффективного использования финансовых ресурсов, так и стремлением включить стимулы развития, раскрепостить

¹ Делягин М.Г. Стратегия «большого рывка» / Михаил Делягин, Сергей Глазьев, Андрей Фурсов. – М.: Алгоритм, 2013. – С. 70.

потенциал человека, сделать его ответственным за себя, за благополучие своих близких»².

Воплощение этого тезиса в жизнь за последние 18 лет показали, что такая позиция представляется спорной, и ее слабость, на наш взгляд, обусловлена следующим. Социальная политика является общественным отношением, имеющим структурный характер. В качестве основных субъектов социальной политики принято выделять следующие: государство, бизнес и население³.

Существенной проблемой в данном случае является то обстоятельство, что все три субъекта социальной структуры имеют разные задачи. Задача бизнеса - получение прибыли. В этой связи питать иллюзии по поводу какой-то социальной ответственности бизнеса - занятие абсурдное. Задача же демократического государства, это прежде всего, защита интересов граждан.

Так апологеты современной либеральной экономики К. Макконелл и С. Брю утверждают принципы либерализма следующей формулой: «...рыночная система – это бесстрастный механизм. Она не имеет совести, не приспособляется к моральным нормам...»⁴.

Никакой бизнесмен без принуждения государства, ни при каких обстоятельствах не пойдет на добровольное сокращение собственной прибыли, и роль государства в создании и функционировании системы социального обеспечения является ведущей.

Именно функцией государства является «...поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан; развитие системы социальных служб, государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты»⁵.

В прямой зависимости от эффективности выполнения государством своих основных функций находится уровень поддержки населением власти, уровень доверия к власти, показатель ее легитимности. «Эффективность власти – это ее результативность, степень выполнения функций и ожиданий, которые возлагает на нее население. Укрепление легитимности власти возможно прежде всего на пути практической демонстрации способности решать острые экономические и социальные проблемы общества, что является решающим фактором доверия к власти и ее поддержки гражданами»⁶.

Однако, для сегодняшней России характерными явлениями стали драматическое падение уровня здравоохранения, катастрофическое снижение уровня образования, деградация человеческого капитала. Все эти явления – следствие проводимой политики «оптимизации», обусловленной стремлением снизить социальную нагрузку на бюджетные расходы.

В течение 27 лет, истекших после разрушения СССР, абсолютное доминирование неолиберальной модели развития государства оказывает негативное влияние на все сферы социальной жизни.

В настоящее время системные деградиционные процессы накопились, и мы становимся свидетелями резкого падения рождаемости и роста смертности как по структурным причинам, вследствие старения населения, так и по причинам, обусловленным разрушением системы здравоохранения.

В пенсионной сфере в 2018 году приняты решения связанные с изменением возраста выхода на пенсию в сторону увеличения. Государство, используя административный ресурс, буквально продавило это непопулярное решение.

И есть все основания считать, что последствия этого шага были не продуманы. Так на ближайшие пять лет мы получили гарантированную безработицу среди выпускников вузов, которые не смогут занять места в ни в бизнесе, ни в госструктурах, в связи с повышением пенсионного возраста и отсутствием из-за этого вакансий. А куда им идти устраиваться на работу? Или за границу или пополнять армию безработных. Не говоря уже о впусую потраченных средствах на их обучение. Потом мы получим и «кадровый разрыв» так как отсутствие вакансий приведет к прекращению подготовки профильных специалистов. Кроме того люди в возрасте от 60-65 лет не отличаются ни производительностью, ни состоянием здоровья. Что скажется на снижении темпов

²Интелрос [Электронный ресурс]. – Режим доступа:<http://intelros.ru/> 2007 /01/17/poslanie_prezidenta_rossii_vladimira_putina_federalnomu_sobraniju_rf_2000_god.html

³ Делягин М.Г. Реванш России. – М.: Яуза; Эксмо, 2008. – С. 31.

⁴ Макконелл К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика / К.Р. Макконелл, С.Л. Брю. – Т. 2. – М., 2003. – С. 279.

⁵ Общая теория государства и права. Академический курс: в 3-х томах / Отв. ред. М.Н. Марченко. – 3-у изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2007. – С. 392.

⁶ Якушев А.Н. Легитимность и эффективность законодательной власти Российской Федерации / Юридические науки. – 2009. – №1. – С. 26.

экономического роста.

На смену советской системе здравоохранения пришла коммерческая система, основной задачей которой является извлечение прибыли из клиентов.

Реальные расходы на здравоохранение снизились примерно на 20–25%. А между сокращением расходов на здравоохранение и ухудшением демографической ситуации в стране имеется самая непосредственная связь.

Система образования также подверглась «оптимизации» без учета потребностей населения и анализа имеющейся сети учреждений, что негативно сказалось на ее состоянии.

В ст. 1 Федерального закона «Об образовании» Российская Федерация провозглашает область образования приоритетной, ведь качество образования обладает исключительной значимостью для развития не только самих граждан, но и потенциала всей страны.

«Системы образования, – утверждал видный деятель американского просвещения Ф.Г. Кумбс, – существуют для того, чтобы обучать учащихся, а не для того, чтобы поставлять статистические данные об их численности»⁷.

Однако, в современной России декларации о приоритетности развития сферы образования в стране действиями власти не подтверждаются. Присоединение в 2003 году России к Болонской системе и введение ЕГЭ к улучшению ситуации в сфере образования не привели, да и не могли привести, так как задачу власти ставили перед собой совсем иную. Так декларировалось, что введение ЕГЭ (Федеральным законом №17-ФЗ от 9.02.2007 г. «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «Об образовании» и Федеральный закон «О высшем послевузовском профессиональном образовании»), будет способствовать решению следующих задач: 1) борьба с коррупцией; 2) создание социального лифта.

Заметим что ни одна из поставленных целей, во-первых, не имеет отношения к сфере образования, а, во-вторых, не была достигнута. Коррупцию в сфере образования победить не удалось: она переместилась на уровень средних общеобразовательных учреждений, причем в более чудовищных формах. Проблема создания социальных лифтов также не решена, так как семейный бюджет среднестатистических российских родителей при любом самом высоком балле по ЕГЭ не позволит учить детей в столичном вузе.

Рыночные отношения в российской экономике не работают должным образом, они не решают проблему справедливого распределения социальных благ. К тому же в России, к сожалению, нет эффективных инструментов демократии, с помощью которых граждане могли бы отстаивать свои социальные права, противодействовать превращению своих конституционных прав в платные услуги, оказываемые государством.

Все это указывает на необходимость формирования новой политики в социальной сфере.

Библиографический список:

1. Вульфсон Б.Л. Стратегия развития образования на Западе на пороге развития XXI века. – М., 1999.
2. Делягин М.Г. Реванш России. – М.: Яуза; Эксмо, 2008.
3. Делягин М.Г. Стратегия «большого рывка» / Михаил Делягин, Сергей Глазьев, Андрей Фурсов. – М.: Алгоритм, 2013.
4. Интелрос [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://intelros.ru/2007/01/17/poslanie_prezidenta_rossii_vladimira_putina_federalnomu_sobraniju_rf_2000_god.html
5. Макконелл К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика / К.Р. Макконелл, С.Л. Брю. – Т. 2. – М., 2003.
6. Общая теория государства и права. Академический курс: в 3-х томах / Отв. ред. М.Н. Марченко. – 3-у изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2007.
7. Якушев А.Н. Легитимность и эффективность законодательной власти Российской Федерации / Юридические науки. – 2009. – №1.

⁷ Вульфсон Б.Л. Стратегия развития образования на Западе на пороге развития XXI века. – М., 1999. – С. 9.

Бабобекова Гулчехра Бахтиёровна
Базаров Кахрамон Тоштемирович
Ташкентский Государственный Экономический Университет, Узбекистан

Bababekova Gulchehra Bakhtiyorovna
Bazarov Kahramon Toshtemirovich
Tashkent State Economic University, Uzbekistan

УДК 334.722 (075)

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА И ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УЗБЕКИСТАНЕ

DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS AND PRIVATE ENTREPRENEURSHIP IN UZBEKISTAN

Аннотация. В статье рассматриваются меры предпринимаемые по развитию малого бизнеса и частного предпринимательства в Узбекистане и проведен анализ их деятельности. Рассмотрены предложения и рекомендации по дальнейшему развитию развитию малого бизнеса и частного предпринимательства.

Annotation. The article examines the measures taken to develop small business and private entrepreneurship in Uzbekistan and analyzed their activities. The proposals and recommendations on further development of small business and private entrepreneurship development are considered.

Ключевые слова: малый бизнес, частное предпринимательство, экспорт, занятость, кредит, инвестиции.

Key words: small business, private entrepreneurship, export, employment, credit, investments.

Узбекистан занял прочное место в мировой экономике. Это нашло отражение в последние годы в росте ВВП. Последовательность экономических реформ, включая условия, созданные для развития малого бизнеса и частного предпринимательства, является одним из основных факторов успеха в этой области. Нынешний этап текущих экономических реформ в Узбекистане характеризуется развитием малого бизнеса и частного предпринимательства и предоставлением широких экономических свобод. В связи с этим в настоящее время в стране особое внимание уделяется развитию малого бизнеса и частного предпринимательства. Проблема развития малого бизнеса и частного предпринимательства рассматривается как стратегическая задача экономической политики нашего государства. Малое предпринимательство обеспечивает высокие показатели оборачиваемости как вида экономической деятельности, не требующего большого капитала в условиях дефицита капитала, и быстро и экономно решает проблему формирования и пополнения потребительского рынка в условиях экономической реформы, экономической нестабильности и ограниченности ресурсов. Малые предприятия немедленно приспосабливаются к изменяющемуся спросу на потребительские товары, обеспечивая тем самым необходимый баланс на потребительском рынке. В настоящее время этот сектор играет ведущую роль не только в ускорении роста экономики, но и в решении вопросов занятости и роста доходов, что крайне важно для нашей страны. В последние годы в республике неуклонно растет число предприятий с малым бизнесом и частным предпринимательством. Систематически разрабатываются меры по эффективной правовой защите субъектов предпринимательства. В нашей стране был создан и создан свод законов, позволяющих цивилизованно вводить рыночные отношения.

Наши исследования и наблюдения показывают, что у малого бизнеса и частного предпринимательства есть положительная тенденция к структурным изменениям в национальной экономике. Концентрация и стимулирование развития малого бизнеса и частного предпринимательства является одним из ключевых стратегических факторов социально-экономического развития страны.

Меры, принятые налоговыми органами для усиления стимулирующей роли налогов в улучшении деловой среды в нашей стран. В 2015 году в рамках государственной молодежной политики были введены льготы для выпускников профессиональных колледжей для стимулирования молодых предпринимателей. Выпускники профессиональных колледжей были освобождены от

уплаты фиксированного налога на доходы, полученные от предпринимательской деятельности, в течение шести месяцев после открытия бизнеса. Были приняты все меры для создания благоприятной бизнес-среды в стране. Согласно отчету Всемирного банка, Узбекистан был в десятке лучших стран мира за последний год с точки зрения благоприятной деловой среды.

В нашей стране меры, направленные на развитие малого бизнеса и частного предпринимательства, могут характеризоваться выделением кредитов и инвестиций, в основном, для правовой защиты малого бизнеса и субъектов частного предпринимательства.

Безусловно, наряду с положительными результатами, достигнутыми в работе субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства, в стране отмечается высокий уровень износа производственных мощностей, привлеченность инвестиций в основном в сфере торговли, общественного питания, услуг, существует также нехватка эффективных маркетинговых исследований на предприятиях и т.д.

Учитывая вышеизложенное, можно сделать следующие предложения по развитию малого бизнеса и частного предпринимательства в контексте модернизации экономики:

- формирование и внедрение эффективной финансовой поддержки малого бизнеса в реальном секторе экономики, включая налоговые и таможенные льготы и другие системы преференций;
- совершенствование финансово-кредитной системы и расширение доступа к кредитным ресурсам и инвестициям малых предприятий, занимающихся инновационной деятельностью;
- повышение роли страховой системы в целях обеспечения инновационной активности малого бизнеса.

Подводя итог, можно сказать, что сегодня меры, предпринимаемые для поддержки частного предпринимательства и малого бизнеса, способствуют созданию новых рабочих мест, увеличению занятости, увеличению валового внутреннего продукта, сокращению импорта продукции, продвигать внутренний рынок с товарами и услугами, а также развивать конкурентную среду в нашей стране.

Библиографический список:

1. Экономика Узбекистана. Информационно-аналитический бюллетень за январь-июнь 2015 года. Т.: Center for Economic Research, 2015 год. 24-с.; Тенденции социально-экономического развития Узбекистана (2005-2014 гг.) / под общей редакцией д.э.н. А.М.Садыкова / Ташкент: IFMR, 2015.-97 с.

2. Тенденции социально-экономического развития Узбекистана (2005-2014 гг.) / под общей редакцией д.э.н. А.М.Садыкова / Ташкент: IFMR, 2015.-97 с.; Экономика Узбекистана. Информационно-аналитический бюллетень за январь-июнь 2015 года. Т.: Center for Economic Research, 2015 год. 27-стр.

3. <http://www.stat.uz> – Веб-сайт Государственного комитета статистики Республики Узбекистан.

Овчарова Юлия Андреевна
Ovcharova Yuliya Andreevna

Магистрантка 3 курса факультета «Государственного управления и экономики народного хозяйства» ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации»
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС.

УДК 368.91

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

MAIN TRENDS OF LIFE INSURANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные тенденции развития рынка страхования жизни в России. Указывается его роль в общем рынке страхования России. Определяются факторы и динамика развития рынка страхования жизни, а так же выявляются его основные участники.

Annotation: this article examines the main trends in the life insurance market in Russia. It specifies its role in the overall Russian insurance market. Determinants and dynamics of development of the life insurance market, as well as identifies its main participants.

Ключевые слова: страхование, страхование жизни, инвестиционное страхование, факторы, страховая премия.

Keywords: insurance, life insurance, investment insurance, factors, insurance premium.

В современных условиях развития российской экономики страхование играет довольно существенную роль в защите интересов граждан. Позитивной тенденцией является так же то, что уровень добровольного страхования возрастает, потому что данный фактор свидетельствует об усилении осознанности участия граждан России в страховой деятельности и повышении финансовой культуры. С учётом того, что страхование жизни имеет наибольшую социальную значимость среди всех видов добровольного страхования, рассмотрение вопроса о тенденциях его развития, безусловно, является актуальным.

Страхование жизни предусматривает защиту имущественных интересов лица, которые связаны с его жизнью и смертью и обычно рассматриваются как долговременные интересы, так как жизнь считается длительным состоянием, а наступление смерти — непрогнозируемым и отдаленным. [2]

Среди прочих видов личного страхования страхование жизни выделяется сроком действия договора, а также перечнем событий, которые включены в объем страховой ответственности и являются основанием для страховых выплат. Существует несколько основных программ страхования жизни:

- рисковое страхование жизни, которое не предполагает создания накоплений, а страховые выплаты производятся только в случае наступления неблагоприятных событий;
- накопительное страхование жизни — это возможность формирования накоплений к определенной дате или событию, а также одновременная страховая защита жизни и здоровья;
- инвестиционное страхование жизни, которое не столько способствует созданию накоплений, сколько позволяет надежно инвестировать уже накопленные средства, а также обеспечивает клиенту возможно высокий доход от инвестиций при гарантии сохранности финансовых вложений. [1]

В России страхование жизни — один из самых быстрорастущих сегментов страхования (за 2011-2013 гг. прирост страховых премий при сравнении квартальных показателей каждого года к предыдущему составляет около 150 %), который, тем не менее, все еще очень заметно отстает по ключевым показателям (проникновение и плотность страхования) от экономически развитых стран Европы, Азии и Америки. Согласно статистическим данным АО «Аналитическое кредитное рейтинговое агентство», страховой рынок в 2017 году вырос на 8 %, все сегменты рынка, кроме Автокаско, показали положительную динамику. В свою очередь, страхование жизни росло с

опережением других сегментов в основном за счет инвестиционного страхования, которое увеличилось благодаря участию банков в продажах полисов и снижению процентных ставок по депозитам. Несмотря на замедление инвестиционного страхования, в 2017 году оно стало главным фактором повышения доли страхования жизни с 13 % в 2016 году до 23 % в 2020 году. Данные, характеризующие динамику рынка страхования жизни в России в 2014 — 2017 годы, представлены в таблице 1. [5]

Таблица 1. Динамика рынка страхования жизни России в 2014-2016 гг.

Годы	Премии, всего, млрд.руб	Темпы роста,%	Доля в общем объеме,%
2015	85	-	9
2016	109	27,8	11
2017	130	19,5	13

За представленный период размер премии по страхованию жизни в 2017 году составил 130 млрд. руб., при этом увеличившись по сравнению с 2015 годом на 45 млрд. руб. Доля премий по страхованию жизни в общей сумме премий по страхованию составила в 2017 году 13 %, что на 4 % больше, чем в 2015 году. Это говорит о росте сегмента страхования жизни, как важного элемента обеспечения социальной защиты населения, в общем рынке страхования в Российской Федерации. В 2017 году на три лидирующих компании приходилось 59,63 % всех взносов на рынке страхования жизни, а на первые десять компаний — 89,36 %.

Таким образом, страхование жизни в России является концентрированным, хотя количество участников достаточно небольшое (таблица 2). [5]

Таблица 2. Ведущие российские страховщики жизни в 2017 году

Компания	Валовая премия, тыс. руб.	Доля рынка, %
Сбербанк страхование жизни	43914840	33,85
РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	20175054	15,55
АльфаСтрахование-Жизнь	13273134	10,23
Ренессанс Жизнь	12265647	9,46
Сив Лайф	6629937	5,11
ВТБ Страхование жизни	6467218	4,99
РАЙФАЙЗЕН ЛАЙФ	3784207	2,92
МетЛайф	3702155	2,85
Открытие страхование жизни	2984967	2,30
ППФ Страхование жизни	2723705	2,10

Такой стремительный рост страхования жизни в России может быть обусловлен совокупным действием нескольких факторов:

- страховщики предложили продукт, который может продаваться через банковский капитал;
- банки проявляют к нему интерес как к источнику дополнительного комиссионного дохода;

- клиенты видят в страховании жизни альтернативный способ сбережения средств, который сочетает гарантию возврата капитала и доступ к инвестиционным продуктам.

Страховые компании предлагают огромный выбор самых разных программ страхования жизни. При таком богатстве выбора практически каждый может подобрать вариант страховой программы, соответствующий его потребностям. Страхование жизни позволяет не только защитить благосостояние своей семьи и обеспечить самому себе гарантированную компенсацию затрат на лечение в случае болезни или травмы, но и одновременно служит способом сбережения средств

Таким образом, опережающий рост страхования жизни в будущем может повысить внимание населения к различным видам страхования жизни, что в свою очередь повышает финансовую культуру населения России.

Библиографический список:

1. Андреева Э.В., Основные проблемы страхования жизни в России/ Э.В. Андреева // Страховое дело. - 2015. - N 7. - С.37.
2. Архипов А.П., Обеспечение прав страхователей и застрахованных в системе личного страхования/ А.П. Архипов // Страховое дело. - 2014. - N 6. – С.48
3. Архипов А.П., Гомель В.Г., Тулента Д.С. Страхование. /А.П. Архипов, В.Г Гоммель, Д.С. Тулента // Современный курс. М.: Финансы и статистика. 2014. 448 с.
4. Новосельский С.О. Совершенствование механизмов формирования и функционирования управленческой команды в органах местного самоуправления / С.О. Новосельский, Е.Ю. Подосинников // Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы (электронный журнал). – 2015.- №2(5) Июнь. – С.97-101
5. Портал «Investfunds» [Электронный ресурс]. – URL: <http://investfunds.ru>.
6. Материалы медиа-информационной группы «Страхование сегодня» (МИГ). URL: <http://www.insur-info.ru>. 3. URL: <http://www.fcsm.ru>. Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР России) 4. URL: <http://www.cbr.ru>. Центральный банк РФ.

Мухтарова Умида Каримовна
Касимова Сайера Каримовна
Ташкентский финансовый институт, Узбекистан

Mukhtarova Umida Karimovna
Kasimova Saiera Karimovna
Tashkent Financial Institute, Uzbekistan

УДК 336.4.39

СТРАХОВОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕСУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

INSURANCE ENTREPRENEURSHIP IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Аннотация. В данной статье обсуждается международная практика страховой деятельности и порядок ее реализации. Проанализирован анализ направлений развития страхового рынка Узбекистана. Кроме того, были разработаны предложения и рекомендации для развития страхового рынка.

Annotation. This article discusses the international practice of insurance and the procedure for its implementation. The analysis of the development directions of the insurance market of Uzbekistan is analyzed. In addition, proposals and recommendations were developed for the development of the insurance market.

Ключевые слова: страховая деятельность, социально-экономическое развитие, национальный страховой рынок, добровольное страхование, обязательное страхование.

Keywords: insurance activity, socio-economic development, national insurance market, voluntary insurance, compulsory insurance.

Страховые компании являются мощным финансовым инструментом, который играет важную роль в обеспечении социальной, экономической и экологической безопасности страны. В развитых странах страхование представляет собой сложную систему, которая поддерживает все аспекты социально-экономической жизни общества, успеха предприятия, экономической устойчивости и материального благосостояния. Изучение мирового опыта показывает, что наибольшей степенью защиты населения является наличие государственных и частных организаций, коммерческих и некоммерческих организаций в системе страхования социальных рисков. Особенностью страхового рынка в Узбекистане является процесс его бурного развития. Важные условия страховой деятельности практически во всех сферах деятельности определяются ее экономической природой, которая является одним из основных финансовых инструментов, участвующих в перераспределении доходов и ресурсов для компенсации ущерба от чрезвычайных ситуаций, обеспечения бесперебойного производственного процесса.

Страховой рынок должен быть неотъемлемой частью финансового рынка как надежного партнера в содействии устойчивому развитию экономики, установлении партнерских отношений, защите прав и законных интересов населения и субъектов предпринимательской деятельности, а также в укреплении доверия к профессиональным участникам рынка. Он имеет ряд особенностей, связанных с развитием экономики Узбекистана, и отделяет ее от зарубежных страховых рынков.

В развитых странах система страхования является неотъемлемой частью международного страхового рынка. Это основной источник национальной экономики, а средства, накопленные страховыми компаниями, являются основным источником инвестиций. В США есть два типа страховых компаний: акционерные общества и компании взаимного страхования. Страховые компании предлагают три вида страхования: финансовый (широкий ассортимент); имущества граждан (здания, машины и т. д.); личное (страхование жизни и здоровья, лекарства, пенсии, сбережения и т. д.).

Более половины (51%) немецкого национального страхового рынка - это страхование имущества. Медицинское страхование в Германии намного меньше, чем в других странах Западной Европы. Немецкий страховой рынок распределяется между государственной системой социального обеспечения и частным сектором страховых услуг. Социальное страхование является обязательным для всех работников, если они не охвачены сектором частного страхования. Это подразумевает

долгосрочное страхование независимо от страхования по временной нетрудоспособности в период безработицы. В Германии частный сектор страховых услуг разделен между страховыми компаниями, компаниями взаимного страхования и государственными страховыми компаниями.

Проделанный анализ финансовых показателей узбекских страховщиков показал, что страховой рынок находится на стадии устойчивого развития, поэтому дальнейшие темпы роста связаны с изменениями в законодательстве и показали динамику роста на страховом рынке.

Сегодня узбекские страховые компании предлагают широкий спектр страховых услуг в области общего страхования и страхования жизни. Компании предоставляют страховые услуги по добровольному и обязательному страхованию в соответствии со своими лицензиями. К концу 2018 года рынок страховых услуг в Узбекистане рос высокими темпами. Было проведено более подробное исследование страхового рынка и проведено сравнение некоторых данных.

Для дальнейшего развития отечественного рынка страховых услуг необходимо ускорить разработку и принятие законодательства, регулирующего деятельность компаний взаимного страхования. Страховые компании всегда нуждаются во взаимном страховании, независимо от качества страховых услуг. Необходимым способом повышения уровня доверия к рынку страховых услуг является обеспечение прозрачности информации. Как и другие финансовые учреждения, страховые организации должны публиковать финансовые отчеты. Важно повысить грамотность потенциальных страховщиков в продвижении страховой отрасли. Помимо использования зарубежного опыта, необходимо создать благоприятные условия для дальнейшего развития инноваций в стране. Некоторые направления страховой деятельности требуют достаточных теоретических и методологических исследований.

Национальные страховые компании и иностранные инвесторы должны разработать стратегию поощрения страховых продуктов для удовлетворения потребностей страховщиков и потребностей каждого региона. Таким образом, нашему обществу необходимо защищать свои имущественные и финансовые интересы в повседневной жизни, а также проводить различные мероприятия и реализовывать социально-экономические программы. Все это может быть застраховано правительством. Необходимость совершенствования законодательства в сфере регулирования страхового рынка приводит к многочисленным публичным дискуссиям, касающимся страхового рынка, перспективных направлений его развития и его концепций. Обеспечение неотъемлемой части экономики, неотъемлемой части экономики на внутреннем рынке страховых услуг, является социально-экономической задачей государства.

Библиографический список:

1. Постановление Президента Республики Узбекистан от 26 ноября 2010 года № 1438 «О приоритетных направлениях дальнейшего реформирования и повышения устойчивости финансово-банковской системы Республики в 2011-2015 годах и достижения высоких международных рейтинговых показателей»

2. Обзор основных показателей страхового рынка Узбекистана за 2017 год. Отчет департамента финансового анализа и рейтинга Информационно-рейтингового агентства SAIPRO. Ташкент- 2018 год

Шамхалова Халимат Магомедовна
Магистр кафедры «Финансы и Кредит»
Экономического факультета ДГУ

Shamhalova Khalimat Magomedovna
Master of the Department of Finance and Credit
Faculty of Economics, DSU

УДК 336.22

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ И НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

FEATURES OF TAX BURDEN AND TAX LOAD IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: В данной статье рассмотрены теоретические аспекты налоговой нагрузки и налогового бремени в Российской Федерации. В статье приводится анализ налогового бремени и налоговой нагрузки за последние годы и влияния налогового бремени на развитие бизнеса. Также в данной работе проводится сравнительный анализ налоговой нагрузки среди различных стран мира. В данной работе обозначены основные проблемы налоговой системы и пути её развития.

Abstract: This article discusses the theoretical aspects of the tax burden and tax burden in the Russian Federation. The article provides an analysis of the tax burden and tax burden in recent years and the impact of the tax burden on business development. This paper also provides a comparative analysis of the tax burden among various countries of the world. This paper identifies the main problems of the tax system and ways of its development.

Ключевые слова: налоги, налоговая система, налоговая нагрузка, налоговое бремя и нагрузка.

Keywords: taxes, tax system, tax burden, tax burden and burden.

Между государством и налогоплательщиком существуют неразрешимые проблемы, одна из них – налоговая нагрузка, оказывающая влияние на общее финансовое состояние. Государству требуется пополнение бюджета за счет поступления налогов, налогоплательщики, в свою очередь, стремятся минимизировать расходы и уменьшить налоговое бремя.

Каждая структура успешного бизнеса стремится к рентабельности производства, поэтому оптимизация налогов методы и схемы 2018 года — актуальный вопрос, так как в этом году законодательство вводит изменения в налоговые сборы. Каждый год для предпринимательской деятельности администрацией ужесточается политика налогового обложения бизнеса, оптимизация налогообложения интересует не только действующие компании, но и начинающих предпринимателей.

Налоговое бремя — экономические ограничения, которые возникают у хозяйствующих субъектов в результате отчисления средств на уплату налогов. Это значит, что налоги отбирают у юридических лиц и ИП определенную долю доходов, которые они могли бы потратить на свое развитие.

Понятие «налоговое бремя» должно определяться на макро- и микроэкономическом уровнях. Так как одно дело — это налоги в рамках государства, и совсем другое — налоги организаций и физических лиц.

В рамках страны **налоговое бремя** равно доле общей суммы налоговых платежей за конкретный год в валовом национальном продукте за этот же год. [2, с.94]

Налоговая нагрузка — это доля выручки, которую организация отдает в виде налогов. ФНС по результатам года рассчитывает средний показатель для каждой отрасли. Показатели налоговой нагрузки по видам деятельности на 2018 год ФНС утвердила в приложении 3 к приказу от 30.05.2017 № ММВ-3-06/333 и опубликовала на официальном сайте в разделе «Налогообложение в РФ» → «Контрольная работа» → «Концепция системы планирования выездных налоговых проверок». Значения налоговой нагрузки по налогам и взносам смотрите в таблице в конце статьи. [6]

Компании, у которых налоговая нагрузка меньше среднеотраслевых, рискуют попасть под особый контроль налоговиков. Эти показатели ФНС учитывает, когда отбирает претендентов на

выездную проверку. Сразу с проверкой налоговая не придет. Вначале инспекторы сравнивают показатели в динамике за три года. И если налоговая нагрузка падает, то направят запрос о причинах снижения. Требование придет и в том случае, если налоговая нагрузка за предыдущий год ниже среднеотраслевой. Потом могут вызвать руководителя для беседы. Ходить главбухам на допрос за директора налоговой запретили. [3, с.1]

За период 2015-2017 годов количество налоговых отчислений увеличилось на 28%, составив больше 582 миллиардов рублей. Среднемесячный оклад вырос за это время всего на 15%.

Максимальное количество средств бюджет получил от имущественного сбора, который начали считать по новым стандартам. Он увеличился на 72%. Три года назад население выплатило 30,3 миллиарда рублей, а в 2017 году цифра составила уже 52,23 миллиарда. Для имущественного налога имеются понижающие коэффициенты. Через два года налог будут собирать, исходя из кадастровой стоимости.

Земельный налог за три года также вырос – на 25,4%. В этом случае рост связан с тем, что упростилась приватизация земли, построек и домов. Поэтому выросло количество собственников. Транспортный налог также показывает прирост. Объем собранных средств увеличился на 16%. Сбор полностью уходит в местные бюджеты. Размеры зависят от числа зарегистрированных автомобилей в каждом регионе.

Для снижения налогового бремени можно хотя бы объявить амнистию по земельному налогу и рассчитывать имущественный налог по рыночной стоимости имущества. В любом случае фискальная нагрузка будет прозрачной и постоянной. Этому поможет всеобщая цифровизация и автоматизация процессов.

Налоговое бремя в России не является самым высоким. Удельный вес сейчас не доходит до 33%. Лидерами по фискальной нагрузке считается Бельгия, Дания и Франция. [1]

Так вот, согласно рейтингу Paying Taxes 2017, реальная налоговая нагрузка на бизнес в среднем по миру составляет в целом 40,6%. Расчеты основаны на законодательно установленных в каждой стране налоговых обязательствах некой условной компании с персоналом в 60 человек (для России это – малое предприятие), полностью принадлежащей частным национальным собственникам. Показатель для России – 47,4%. Это выше среднего уровня даже для стран Африки, а среди всех регионов мира выше, чем в России, – только в Южной Америке. [7]

Налоговая нагрузка на бизнес

(структура общей ставки налогов, %)

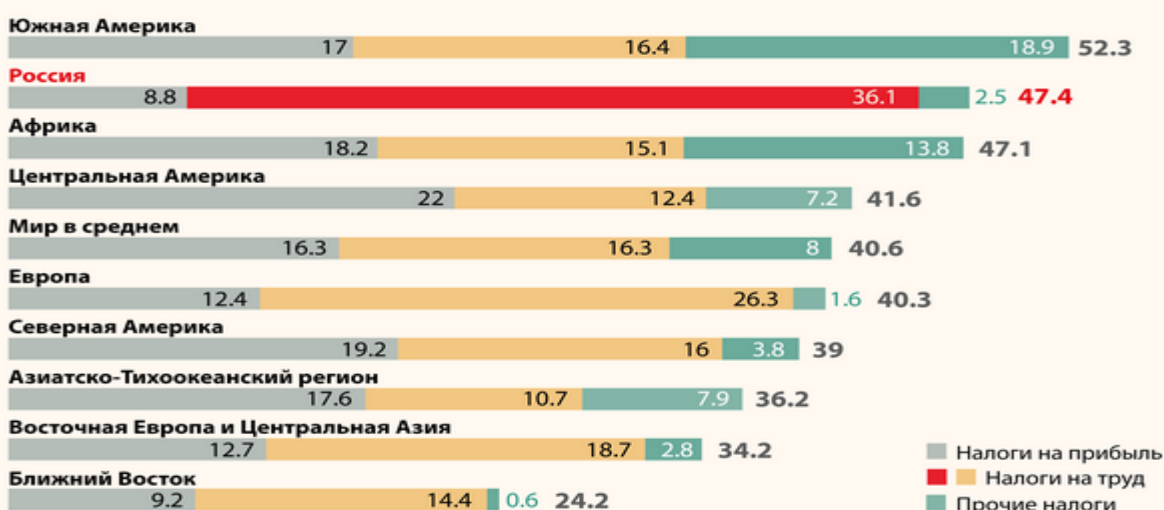


Рисунок 1. Налоговая нагрузка на бизнес согласно Paying Taxes 2017.

Источник: Paying Taxes 2017

Обратим внимание, сколь велика в России, по сравнению с другими регионами мира, доля налогов на труд в общей структуре требуемых национальным законодательством от бизнеса налоговых платежей – 36,1% при среднемировой в 16,2%. А по сравнению с другими регионами мира она выше в 1,5–2,5 раза.

Нигде нет такой нагрузки на фонд оплаты труда, который есть в России. Понятно, что многие просто не платят. И это – самая большая проблема, с которой нужно работать.

Речь идет, прежде всего, о страховых взносах (в целом – 30% фонда оплаты труда), которые работодатели обязаны перечислять за своих работников во внебюджетные фонды – пенсионный (22%), а также обязательного медицинского (5,1%) и социального (2,9%) страхования. По сравнению с ними, влияние подоходного налога на работников (НДФЛ) невелико, его базовая ставка в России с 2001 года остается единой и неизменной – 13%. [7]

Налоговое бремя в России увеличивать в 2019 году не планируется, но власти намерены повышать собираемость существующих налогов.

Правительство России в настоящее время готовит предложения об изменениях налоговой системы, при этом власти уже заявляли, что нагрузку на бизнес увеличивать не планируют.

Ранее обсуждался также предложенный Минфином вариант повышения НДС с одновременным снижением страховых взносов - эта мера, по расчетам Минфина, не приведет к повышению общей налоговой нагрузки на легальный бизнес, но увеличит ее для "теневое" бизнеса, и будет способствовать его обелению. [5]

Налоговая нагрузка нужна государству для разработки и внедрения нового механизма налогового регулирования экономики. Государство должно определить и не перейти допустимые уровни давления на экономику, за границами которых могут возникнуть отрицательные экономические процессы. Уровень налоговой нагрузки используется страной для прогноза доходов бюджета, развития налоговой базы в целом по экономике страны и оценки эффективности влияния налоговой системы на социально-экономическое развитие. Помимо этого, показатель налогового бремени используется в качестве индикатора экономического поведения хозяйствующих субъектов. Именно от уровня этого показателя в значительной мере зависит принятие хозяйствующими субъектами решений о вложении собственных денежных средств в развитие того или иного производства, в ту или иную отрасль экономики; от этого показателя в решающей степени зависит финансовое положение каждого конкретного субъекта хозяйствования. Выбор действительно оптимального соотношения налоговой нагрузки, позволит выйти государству в столь нелегкие времена на высший уровень развития экономики. [4]

Таким образом, налогового бремя и налоговая нагрузка, методики их расчета совершенствуются сообразно развитию экономики, укрепления государства, расширения его функций. Определение стратегии социально-экономической, в том числе налоговой политики, России невозможно без объективной качественной и количественной оценки налогового бремени населения. Только в этом случае социальные факторы, а следовательно, человеческий потенциал станут главной движущей силой экономических преобразований, интенсивного развития производства, роста экономики государства.

Библиографический список:

1. Велико ли налоговое бремя в России? – URL: <https://www.factograph.info/a/28722436.html> (дата обращения 19.12.2018)
2. Коростелев А. В. В. Налоговое бремя Российской Федерации // Агропродовольственная политика России. 2017. С 94-98
3. Круговцова Е. В. Влияние уровня налогового бремени на экономическую привлекательность страны // Вопросы экономики и управления. — 2017. — №4. — С. 1-3.
4. Муравлева Н.С. Сущность и оптимизация налоговой нагрузки // Студенческий форум: электрон. научн. журн. 2017. № 9(9). URL: <https://nauchforum.ru/journal/stud/10/23957> (дата обращения: 19.12.2018).
5. Официальный сайт Федеральной налоговой службы: nalog.ru
6. Налоговая нагрузка 2018 // Бухучет ИНФО.2018.
7. Paying Taxes 2017 – URL: <https://www.pwc.com/al/en/publications/paying-taxes-2017.html> (дата обращения 19.12.2018)

Муродуллаев Элдор Сайдуллаевич
Банковская Финансовая Академия Республики Узбекистан

Murodullaev Eldor Saydullaevich
Banking Finance Academy of the Republic of Uzbekistan

УДК 336.22

СУЩНОСТЬ КАМЕРАЛЬНЫХ ПРОВЕРОК И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

ESSENCE OF CAMERAL INSPECTIONS AND ITS IMPROVEMENT

Аннотация: Статья посвящена основам налогового контроля, сущности камеральных проверок их особенностям и проанализирован зарубежный опыт.

Annotation: The article is devoted to the basics of tax control, the essence of cameral audits of their features and analyzed foreign experience.

Ключевые слова: контроль, налоги, камеральная проверка, налоговые аудиторы, налоговый учет.

Keywords: control, taxes, cameral control, tax auditors, tax accounting.

Камеральная налоговая проверка – это процедура проведения налогового контроля инспекторами по месту нахождения налогового органа (как «в камере, комнате», отсюда и название). Основанием для проведения процедуры является бухгалтерская и налоговая отчетность – налоговые декларации, расчеты по авансовым платежам, справки, заявления, сданные в инспекцию налогоплательщиком, а также подтверждающие документы. Отчетность предоставляется в бумажном или электронном виде по установленной форме.

Целями проверки являются: контроль за правильным применением норм налогового права; пресечение налоговых правонарушений; оценка достоверности отчетных показателей; проверка обоснованности льгот и вычетов, предъявленных в декларации.

При выявлении в ходе проверки нарушений, налогоплательщик обязан предоставить пояснения или внести исправления в налоговую декларацию в течение пяти рабочих дней в письменном виде лично, почтовым отправлением или по телекоммуникационным каналам связи. Они могут подтверждаться различными документами. Для внесения изменений подается уточненная декларация. В настоящее время существует значительное количество проблем, связанных с проведением камеральных налоговых проверок.

Камеральные проверки проводятся в США налоговыми аудиторами. В инициативном письме, направляемом налогоплательщику, содержится просьба о встрече с налоговым аудитором в офисе налоговой службы. Как правило, в письме указывается, какие конкретно документы должен представить налогоплательщик налоговому аудитору.

Выездные налоговые проверки предназначены для оценки наиболее сложных налоговых деклараций физических и юридических лиц и проводятся в месте осуществления налогоплательщиком своей деятельности. Выездные проверки предполагают комплексный анализ правильности и полноты уплаты нескольких видов налогов. Подобные проверки проводят налоговые инспекторы, которые по сравнению с налоговыми аудиторами являются более опытными и квалифицированными специалистами.

Изучение опыта, накопленного зарубежными странами, позволяет отметить ряд общих признаков, присущих развитым налоговым системам:

- наличие налогового законодательства, обеспечивающего баланс интересов государства и субъектов предпринимательства;

- стандартная, законодательно закреплённая, процедура налогового контроля;

- информирование предпринимателей по вопросам налогового законодательства, консультирование или оказание иной помощи, так называемое «сервисное обслуживание» налогоплательщиков;

- эффективная система отбора налогоплательщиков для углубленного налогового контроля с выходом на предприятие, позволяющая целесообразно использовать ограниченные кадровые ресурсы налоговых органов и получать максимально возможные результаты;

- применение разнообразных форм и методов налогового контроля, в том числе широкое использование компьютерных программ для своевременного выявления нарушителей налогового законодательства и предпроверочного анализа налоговых деклараций и бухгалтерской отчетности налогоплательщика.

В Узбекистане камеральная проверка описана в статье 70 Налогового Кодекса Республики Узбекистан. Для более эффективного осуществления камеральных проверок необходимо внедрять программное обеспечение по автоматизации выездных налоговых проверок, и оно должно:

- обеспечивать обмен информацией с автоматизированной информационной системой «Налог» (информационными ресурсами местного, регионального и государственных уровней);
- позволять формализовать формирование выходной информации, в том числе результатов выездной налоговой проверки;
- осуществлять загрузку данных бухгалтерского и налогового учета налогоплательщика (на основе наиболее распространенных бухгалтерских программ) в базу данных системы выездного офиса.

При переходе к автоматизированному выездному налоговому контролю налоговые инспектора смогут с помощью компьютерных программ:

- контролировать правильность и достоверность формирования показателей налоговых деклараций (расчетов) на основании данных бухгалтерского и налогового учета;
- рассчитывать суммы налогов на основе результатов аналогичной деятельности других налогоплательщиков в случае невозможности достоверного определения налоговой базы на основе данных налогового и бухгалтерского учета налогоплательщика;
- определять вероятную налоговую базу проверяемого налогоплательщика на основе косвенных методов и др.

Внедрение автоматизированных методов планирования и сопровождения выездных налоговых проверок позволит разработать и применять автоматические системы выявления потенциальных или явных неплательщиков налогов. При разработке таких систем должна использоваться точная формализация методик отбора налогоплательщиков для контрольных проверок и выявления неплательщиков, а в недалеком будущем также специальные алгоритмы и элементы искусственного интеллекта. Наличие эффективной возможности распознавать с высокой степенью вероятности налоговыми органами неплательщиков имеет значение для обеспечения полноты сбора налогов.

Таким образом, в настоящее время в вопросах совершенствования налогового контроля важнейшее значение приобрело использование современных информационных технологий – систем приема и обработки данных, аппаратно-технических средств, специального прикладного программного обеспечения. Они призваны повысить уровень производительности в налоговых органах, что, в свою очередь, должно отразиться на эффективности их контрольной работы в сфере камеральных и выездных проверок.

Библиографический список:

1. Афонина А.А. Проблемы современной налоговой системы РФ и пути её совершенствования// Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ. - 2013. - № 13. - С. 261-265.
2. Баташева Ф.А. Проблемы современной налоговой системы РФ и предложения по ее совершенствованию// Молодой ученый. - 2015. - №17. - С. 436-438.
3. Глущенко Я.С., Егорова М.С. Проблемы налогообложения на современном этапе развития РФ// Молодой ученый. — 2015. — №11.4. — С. 72-74.
4. Масанова А.Н., Семенова Н.Н. Актуальные проблемы налогообложения в современных условиях// Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2010. - №21. - С. 214-219.
5. Любиченко А.С., Актуальные проблемы налогообложения доходов физических лиц и пути их решения в налоговой системе РФ// Экономика и социум. - 2016. - №3. - С. 314-320.

Данияров Куатбай Дауирханович
Daniyarov Kuvatbay Dauirhanovich

Байжанов Сарсенгали Халмуратович
Bayjanov Sarsengali Xalmuratovich

Каракалпакский государственный университет имени Бердаха,
Республика Узбекистан

УДК 658.114.1

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СУБЪЕКТОВ

ASSESSMENT FINANCIAL MECHANIZM ACTIVITIES OF ENTERPRISE SUBJECTS

Аннотация: В статье раскрываются финансовые механизмы деятельности предпринимательских субъектов. Главным критерием эффективного функционирования и развития предпринимательства должна стать возможность устойчивого и поэтапного выхода из кризисной ситуации.

Abstract: This article discovers financial mechanism activities of enterprise subjects. Main criteries of effective functionary and improving enterprise must be chance of stability and stages out crisis situation.

Ключевые слова: оценки финансового механизма, предпринимательства, инновация, бюджет, кредит.

Keywords: financial mechanism assessments, entrepreneurship, innovation, budget, credit.

В рыночных условиях, как известно, специфика предотвращения последствий кризиса выдвигает на передний план проблемы осуществления радикальных экономических преобразований, т.е. модернизации, которые становятся первоочередной задачей системы регулирования деятельности предпринимательских субъектов, представляется целесообразным начать оценку действенности системы регулирования с рассмотрения влияния государственного регулирования на ход реформирования финансовых отношений в процессе смягчения последствий мирового финансово-экономического кризиса.

Основой оценки регулирующего воздействия государства на осуществление реформирования экономики может быть ход институциональных преобразований, который, в свою очередь, может быть выражен через масштабность основных составляющих данного процесса, в первую очередь локализации как основы институциональной трансформации экономики, а также развития основных видов предпринимательских институтов (крупных компаний, институтов финансовой сферы, фондового рынка и т.д.). Имеется в виду формирование финансового механизма регулирования процесса локализации в ходе институциональных преобразований[4.с46].

Вот почему в ближайшие годы необходимо обеспечить приоритет локализации, используя для этого финансовую, кредитную, налоговую и другие формы воздействия на деятельность предпринимательских субъектов. Если же рассматривать трансформацию экономической системы с позиций становления и развития новых форм бизнеса и рыночных институтов, то и в этой сфере ситуация неоднозначная.

В то же время означенные институты зачастую не отвечают критериям развитости подобных структур мирового уровня - ни по масштабам капиталов и деятельности, ни по набору выполняемых функций. Кроме того, в экономике до сих пор отсутствуют многие необходимые элементы рыночной инфраструктуры, что свидетельствует о недостаточно успешном выполнении системой регулирования функций стимулирования развития предпринимательских субъектов и организации институциональных преобразований в целом.

Рассматривая ход реформирования деятельности предпринимательских субъектов и роль в этом процессе государственного регулирования, следует учитывать, что все проводимые в государстве преобразования должны выступать не самоцелью экономической политики, а инструментом развития предпринимательства. В этой связи целесообразно оценить действенность

системы регулирования деятельности предпринимательских субъектов с позиций его влияния на экономическую ситуацию, руководствуясь традиционными критериями оценки регулирующих мероприятий государства.

Регулирование предпринимательской деятельности и его оценка с позиций функциональных критериев предполагает рассмотрение действенности основных направлений государственного регулирования, а именно - кредитно-денежной и бюджетно-налоговой политики, а также, по возможности (однако без излишней детализации), влияния данных методов регулирования на основных уровнях экономической системы.

Несмотря на обозначившиеся положительные тенденции в экономическом развитии, нельзя не отметить и некоторые острые проблемы в сфере государственного регулирования, также проявившиеся в последние годы.

Несомненно, за истекшие годы, во всех отраслях ликвидирующие позиции занимали и поныне занимает субъекты с иностранным капиталом. Отсюда, можно сделать вывод о том, что достигнутый за последнее время рост производства обеспечивался в основном на базе зарубежного менеджмента и инвестиций. Кроме того, компании с иностранным участием известны своей слабой подконтрольностью регулирующим органам государства. Это положение констатируется и самими руководителями данных органов. Крупнейшие предприятия, особенно с иностранным участием, просто игнорируют требования органов государственного регулирования[1.с3]. Неконтролируемость иностранных компаний также ставит под вопрос эффективность действующей системы регулирования деятельности субъектов.

Отсюда можно сделать вывод о том, что в области бюджетной политики превалируют два подхода - либо либерализация экономики, предоставление простора частной инициативе, которая должна обернуться расширением налогового поля и увеличением объемов сбора налогов, либо активное участие государства в экономике как субъекта хозяйственной деятельности с целью повышения доходов бюджета от его предпринимательской деятельности. Безусловно, эти два подхода в общем хорошо укладываются в рамки двух основных концепций экономической теории - классической школы и кейнсианства. Из этих двух концепций бюджетной политики исключением являются модели новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии, которым удается сочетать высокие налоговые сборы с максимальными расходами на экономику, и стран Африки, которым, наоборот, не удается ни то, ни другое[4.с49].

Следует отметить, что сегодня система регулирования, в основе которой научный подход, имеется и в других странах. Их опыт может быть показан для преобразования методов оценки финансового механизма регулирования предпринимательской деятельности, который заключается в создании финансовых механизмов обеспечения их стабильного развития, способствующего повышению эффективности регулирования воздействий в соответствии с современными требованиями, установившимися возможностями.

В то же время либерализация частной инициативы не привела к росту значимости налога на доходы (прибыль), собираемость которого должна была возрасти теоретически после модернизации экономики, доля этого источника формирования бюджета соответствует уровню стран Латинской Америки, которые компенсируют недостаток по этой позиции более высокими, чем у нас, доходами от предпринимательской деятельности государства. Так же неблагоприятно выглядят расходы нашего бюджета на экономику - данный показатель ниже только у развитых стран Запада, экономика которых прекрасно обходится без государственных дотаций, в связи с чем не может быть ориентиром в этой области.

Функционирование финансового механизма регулирования деятельности предпринимательских субъектов также предполагает оценку их текущих и конечных результатов, собственное финансирование инноваций, дающих наибольший экономический эффект.

Библиографический список:

1. Каримов И.А. Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана. – Т.: Узбекистан, 2009. 56 с.
2. Ковалева А.М., Лапуста М.Г., Скамай Л.Г. Финансы фирмы: Учебник.-М.: ИНФРА-М, 2000. 416 с.
3. Организация поддержки малого бизнеса. //Под ред. В.Ш. Каганова, -М.: Академия и менеджмента рынка, 1995.128 с.

4. Зайналов Д.Р., Данияров К.Д. Механизмы регулирования деятельности предпринимательских субъектов: теория и практика. Монография Изд. «Билим», 2014. 188 с.

Научное издание

Коллектив авторов

ISSN 2500-3798